

WEEE 2 regulations and legislation on waste batteries and accumulators: obligations imposed on Producers who introduce EEE, Batteries and accumulators in countries other than those in which they are established.

Avv. Maurizio Iorio (Attorney at Law) © 2014

The WEEE 2 regulations (Directive 2012/19/EU; Legislative Decree (49/2014) take specifically into account the case of Producers based abroad who introduce EEE into the Italian market. The aim pursued is that of implementing also in this case the extended liability of the Producer, regardless of whether it is based in Italy or abroad. In Italy, in particular, we have a peculiar legislation, pre-existent to the implementation of the WEEE 2 Directive, which in addition to setting out specific obligations for Producers established in another EU Member State, extends to Producers established in a third Country (outside the EU) the possibility to be responsible for EEE sold to a trade intermediary established on the Italian territory.

Also in the case of waste batteries and accumulators there are regulations (D. Lgs. 188/2008; Directive 2013/56/EU) that govern the obligations for Producers established in another Member State who place batteries and accumulators (loose or incorporated in EEE) on the Italian market.

Let us examine what exactly this means.

WEEE 2 regulations: obligations for Producers who introduce EEE on markets other than those in which they are established

We can distinguish 5 cases, subdivided both according to customers type (trade intermediaries or end private/professional users) and according to the place where the Producer is established (in a Member State, in a foreign State, in Italy), as follows:

1. Producer based in another **Member State** who sells to end-users in Italy: **must** appoint an authorised representative in Italy
2. Producer based in another **Member State** who sells to commercial intermediaries based in Italy: **can** appoint an authorised representative in Italy
3. Producer based in a **Third Country** who sells to end-users in Italy: **must** appoint an authorised representative in Italy
4. Producer based in a **Third Country** who sells to trade intermediaries based in Italy: **can** appoint an authorised representative in Italy
5. Producer based in **Italy** who sells to end-users in another **Member State**: **must** appoint an authorised representative in Italy

Let us now examine these 5 cases in more detail.

1 . Producer based in another Member State who sells to end-users in Italy

The Producer based in another **Member State** who supplies EEE to end-users in Italy must comply with all those requirements imposed on WEEE Producers established in Italy through an “authorised WEEE representative” resident in the Italian territory who will fulfil all obligations regarding registration in the National WEEE Register, coordinate relations with the collective scheme chosen for complying with current regulations, as well as be directly responsible for organizing the collection of WEEE throughout the national territory (Art. 22.1 and Art. 29.5 D. Lgs. 49/2014). It must be pointed out that the WEEE representative is a mere special attorney since he is neither a legal or a tax representative in Italy. In fact, the Ministerial Decree 185 of 25 Sep 2007, on the establishment and operating procedures of the WEEE Register (expressly recalled also in Art. 29.5 of D. Lgs. 49/2014), defines this representation mechanism under Art. 3.1 as follows: *“Registration to the WEEE Register must be made by the Producer at the Chamber of Commerce in whose jurisdiction the registered office of the company is located. In the event that the Producer is not established in the Italian territory, it shall register through a representative in Italy responsible for fulfilling the obligations of that Producer.... In such case the registration must be made at the Chamber of Commerce in whose jurisdiction the registered office of the appointed representative is located”*. My law firm, for example, currently acts in a representative capacity –through a WEEE collective scheme at contracted rates– for many Producers established abroad, without this implying any other legal, tax or corporate representation.

2 . Producer based in another Member State who sells to trade intermediaries based in Italy

The possibility to appoint an authorised representative responsible for fulfilling all WEEE obligations of a Producer established in a Member State who sells EEE to trade intermediaries established in another Member State, is expressly provided for by Art. 30.1 of D. Lgs. 49/2014, which faithfully reproduces the corresponding Art. 17.1 of the WEEE 2 Directive.

3 . Producer based in a Third Country who sells to end-users in Italy

In this regard, I would like to remind that under the WEEE 2 regulations, “**Producer**” is who: (1) manufactures and sells equipment in Italy under its own brand name (**e.g.: Electrolux marketing “Electrolux vacuum cleaners”**); (2) resells in Italy under its own brand name equipment produced by other suppliers (**e.g.: Hypermarket selling under its own brand name electrical appliances manufactured on its behalf in China**); (3) imports or first places on the national territory equipment (marked with another’s brand name) and sells it, also by means of distance selling (**e.g.: Independent Italian importer of Philips light bulbs in Italy**).

To these three categories, the WEEE 2 regulations, and hence the D. Lgs. 49/2014 implementing them, add a fourth one: in fact, is defined “**Producer**” the distance seller based in another State,

namely the (natural or legal) person who: “***is established in another Member State of the EU or in a third Country and sells EEE on the national territory by means of distance communication directly to private households or to users other than private households***” (Art. 3(1)(f)(iv) of Directive 2012/19/EU; Art. 4(1)(g)(4) of D. Lgs. 49/2014). Consequently, the Producer established in a third Country is, under the WEEE regulations, a Producer to all effects and purposes, even if we must verify according to the case which are the obligations imposed by law. In the case at issue, the aforesaid Art. 22 of D. Lgs. 49/2014 sets out that in the case of distance sales to end-users in Italy, Producers non established in the Italian territory must, through a WEEE representative, fulfil all related obligations; this without any distinction between Producers established in a Member State or in a third Country. This requirement is also further reiterated and clarified by the EU Commission WEEE 2 FQA at Q. 9.1 ¹. (<https://www.google.it/#q=faq+wEEE+2012%2F19>)

4 . Producer based in a Third Country who sells to trade intermediaries based in Italy

Neither the WEEE 2 Directive nor the implementing Italian legislation compel Producers established outside the EU, who sell EEE to Italian trade intermediaries, to be responsible for fulfilling the WEEE obligations of said intermediaries; but neither do they prohibit it.

In fact, as aforementioned, under the WEEE 2 regulations –albeit with reference to sales to end-users– the definition of Producer applies also to Producers established “*....in another Member State of the EU or in a third Country...*”, and in the body of the implementing Italian legislation there are no provisions which may be construed as prohibiting the Producer established outside the EU to be responsible through a WEEE representative for the obligations that will otherwise be imposed on its purchasers in Italy .

Q. 9.1. Can a manufacturer or seller who is not established in any Member State be considered as a producer of EEE?

“Yes. According to Article 3(1)(f)(iv) of the new WEEE Directive, in cases where the manufacturer or other seller, established in a non-EU country, sells EEE directly to an end-user located in a Member State by means of distance communication, this seller is considered to be the producer of that EEE and must make provisions for compliance with the Directive (e.g. register, fulfil take-back obligations, report).

To illustrate this, consider the case of a company A established in a Member State (MS1) which sells EEE to one or more companies (e.g. companies X, Y) in another Member State (MS2). According to article 17(1), MS2 shall allow company A to appoint an authorised representative responsible for fulfilling the obligations of company A in MS2. This means that for the quantities that company A places on the market of MS2, the authorised representative is responsible for fulfilling the relevant obligations (e.g. registration, reporting to schemes, etc). It also means that the companies X, Y should not declare these quantities and they do not have any producer obligation concerning these quantities. If company A does not appoint an authorised representative in MS2, the companies X, Y (as producers in MS2 according to Article 3(1)(f)(iii)) are the responsible producers in that Member State. (...) ”.

² While it is true that **Art. 29.5** of D. Lgs 49/2014 provides that registration to the WEEE Register must be made –in accordance with Art. 3 of Ministerial Decree 185/2007– only by the Producer or its authorised representative pursuant to the successive **Art. 30**, as well as it is also true that this last provision refers only to the authorised representative of Producers established in another Member State, this cannot however lead to disregard the “broader” definition of

Indeed, the aforesaid Ministerial Decree 185/2007 establishing the National WEEE Register, in regulating the registration procedures for Producers not established in Italy, makes no distinction between the Producer established in another Member State or in a third Country nor on the event that the sale may refer to trade intermediaries or end-users in Italy.

It must therefore be concluded that, at least according to the Italian legislation, Producers established outside the EU who sell EEE to Italian trade intermediaries **can** elect to be responsible instead of said intermediaries for fulfilling, through a WEEE representative in Italy, the obligations set out by the WEEE regulations. This conclusion is in line with the guidelines of the EU Commission in this regard ³.

5 . Producer based in Italy who sells to end-users in another Member State

The Producer based in Italy “ *...who sells EEE in another Member State in which it is not established, **must** appoint an authorised representative in that Member State as the person responsible for fulfilling the obligations of that Producer, pursuant to the legislation of the Country in which the sale is made*” (Art. 30.2 of D. Lgs. 49/2014 and also Art. 17.2 of the WEEE 2 Directive). Said provision refers to sales to end-users (private or professional) and not to those to trade intermediaries, as specified by Art. 22.1 of D. Lgs. 49/2014 (Obligations relating to distance selling) and by the WEEE 2 Directive FQA of the EU Commission (Q. 1.32, para 1). It is worth reminding that, even if this obligation refers to WEEE produced outside Italy, failure to comply with this provision will result in a fine being imposed in Italy ranging from EUR 200 to EUR 1000 for each EEE placed on the foreign market (Art. 38.5).

Regulations on waste Batteries and Accumulators: obligations on Producers who introduce

Producer –referred also to the one established in a third Country– contained in Art. 4(1)(g)(4) and also in the corresponding provision of Directive 2012/19/EU, namely Art. 3(1)(f)(iv), in the light of which the implementing national law must necessarily be interpreted.

³ EU Commission WEEE 2 FQA

“9.1. Do producers have the right to appoint an authorised representative, instead of being established in a Member State? (.....)

With regard to producers as defined in Article 3(1)(f)(iv), article 17(2) of the Directive states that the Member State in which they are established shall ensure that these producers appoint an authorised representative in the Member State(s) to which they sell EEE by means of distance communication while not being established in that Member State(s), in order to have somebody ensuring compliance with their obligations as producers”.

*“Distance sellers in the sense of Article 3(1)(f)(iv) that are established **in a third country** have to be registered in the Member State to which they sell EEE. Where such producers are not registered directly in the Member State that they sell to, they have to be registered through an authorised representative” .*

EEE in countries other than those in which they are established

It should first of all be noted that in accordance with Directive 2013/56/EU, aimed at clarifying the previous regulations, “*Producers of batteries and accumulators shall only need to register once in the Member State where they place batteries and accumulators for the first time on a professional basis....*” (Directive 2013/56/EU, Annex IV).

Given the above, the Italian legislation (D. Lgs. 188/2008, Annex III) states that the Producer established in another Member State or in a third Country (without any distinction in this respect) “*...., shall register in the National WEEE Register through a representative in Italy responsible for fulfilling the obligations*” set out by the legislation in question, which implemented in Italy the Directive 2006/66/EC on waste batteries and accumulators.

Avv. Maurizio Iorio (Attorney at Law)

NORMATIVE RAAE 2: GLI OBBLIGHI DEI PRODUTTORI IN 5 CASI DISTINTI

NORMATIVA RAAE 2 E NORMATIVA SUI RIFIUTI DI PILE E ACCUMULATORI, QUALI SONO GLI OBBLIGHI POSTI IN CAPO AI PRODUTTORI CHE INTRODUCONO AEE, PILE E ACCUMULATORI IN PAESI DIVERSI DA QUELLI IN CUI SONO STABILITI.



MAURIZIO IORIO

Dalla partnership tra Marketplace e ANDEC prende vita questa rubrica, curata dall'Avvocato Maurizio Iorio, nel suo duplice ruolo di Avvocato Professionista in Milano e di Presidente di ANDEC. Su ogni numero affronteremo tematiche legali con particolare attenzione al mondo dell'elettronica. Ulteriori approfondimenti sul sito: www.andec.it. Mentre sulla Web page di Maurizio Iorio (www.avvocatoiorio.it) è disponibile la rubrica tradotta anche in inglese e francese.

La normativa RAAE 2 (D. 2012/19/UE; D. Lgs. 49/2014) prende espressamente in considerazione il caso di produttori con sede all'estero che introducono AEE nel mercato italiano. Lo scopo perseguito è quello di attuare anche in tal caso la responsabilità estesa del "Produttore", indipendentemente dalla circostanza che questi abbia sede in Italia o all'estero. In Italia, in particolare, abbiamo una normativa peculiare, preesistente all'attuazione della legislazione RAAE 2, che oltre a stabilire precisi obblighi in capo ai Produttori stabiliti in altro Stato Membro UE, estende ai produttori stabiliti in paesi "terzi", al di fuori dell'Unione Europea, la possibilità di farsi carico degli AEE venduti a un intermediario commerciale stabilito sul territorio italiano. Anche nel caso dei rifiuti di pile e di accumulatori, sussiste una normativa (Dlgs. 188/2008 ;D. 2013/56/UE) che disciplina gli obblighi dei produttori

stabiliti in un altro Stato Membro che immettono pile ed accumulatori, soli o incorporati in AEE, nel mercato italiano. Esaminiamo di seguito qual è esattamente la situazione.

NORMATIVA RAAE 2: OBBLIGHI DEI PRODUTTORI CHE INTRODUCONO AEE IN MERCATI DIVERSI DA QUELLO IN CUI SONO STABILITI

Possiamo distinguere 5 casi, suddivisi sia sulla base degli acquirenti (siano essi intermediari commerciali o utilizzatori finali privati/professionali) che su quella del luogo in cui il Produttore è stabilito (in uno Stato membro, in uno stato estero, in Italia), come segue:

1. Produttore con sede in altro Stato membro che vende a utilizzatori finali in Italia: deve nominare un rappresentante autorizzato in Italia
2. Produttore con sede in altro Stato membro che vende a intermediari commerciali con sede in Italia: può nominare un rappresentante autorizzato in Italia.
3. Produttore con sede

in Stato Terzo che vende a utilizzatori finali in Italia: deve nominare un rappresentante autorizzato in Italia.

4. Produttore con sede in Stato Terzo che vende a intermediari commerciali con sede in Italia: può nominare un rappresentante autorizzato in Italia.

5. Produttore con sede in Italia che vende a utilizzatori finali in altro Stato Membro: deve nominare un rappresentante autorizzato presso lo Stato Membro. Esaminiamo ora, più in dettaglio, questi 5 casi

1. PRODUTTORE CON SEDE IN ALTRO STATO MEMBRO CHE VENDE A UTILIZZATORI FINALI IN ITALIA

Il Produttore con sede in un altro Stato membro che fornisce AEE a utilizzatori finali in Italia è tenuto a farsi carico di tutti quanti gli adempimenti RAAE posti in capo ai Produttori stabiliti in Italia, attraverso un "rappresentante autorizzato RAAE" residente nel nostro paese che si farà carico degli adempimenti relativi all'iscrizione al registro RAAE, coordinerà

i rapporti con il sistema collettivo scelto per fare fronte agli adempimenti e sarà inoltre, nel caso di AEE professionali, direttamente responsabile dell'organizzazione del ritiro dei RAAE su tutto il territorio nazionale (Dlgs 49/2014, art. 22 . n.1). Il Rappresentante RAAE, si badi, è un semplice procuratore speciale; il medesimo non è né un rappresentante legale né un rappresentante fiscale in Italia: Il DM 25.09.2007 n.185, che disciplina l'istituzione del Registro RAAE (e che è richiamato all' art. 29 n. 5 del Dlgs 49/2014), così definisce questo meccanismo di rappresentanza all'art. 3.1: "L' iscrizione al Registro è effettuata dal produttore presso la Camera di Commercio nella cui circoscrizione si trova la sede legale dell'impresa. Nel caso in cui il produttore non sia stabilito nel territorio italiano, si iscrive al Registro attraverso un proprio rappresentante in Italia, incaricato di tutti gli adempimenti previsti ... In tale caso l'iscrizione è effettuata presso la

“La possibilità di farsi carico degli adempimenti RAAE per un produttore stabilito in uno Stato membro che vende AEE a intermediari commerciali in un altro Stato, è prevista dall'art. 30 n. 1 del D. Lgs 49/2014”.



Camera di commercio nella cui circoscrizione si trova la sede legale del rappresentante". Il mio studio legale, giusto per fare un semplice esempio, si occupa correntemente anche di fornire, tramite società convenzionata, la rappresentanza RAAE in Italia a numerosi produttori stabiliti all'estero, senza che ciò comporti alcuna rappresentanza di altro tipo, né legale, né societaria.

2. PRODUTTORE CON SEDE IN ALTRO STATO MEMBRO CHE VENDE A INTERMEDIARI COMMERCIALI CON SEDE IN ITALIA
La possibilità di farsi carico di tutti gli adempimenti RAAE per un Produttore stabilito in uno Stato membro che vende AEE ad intermediari commerciali stabiliti in un altro Stato membro, è espressamente prevista dall'art. 30 n. 1 del D. Lgs 49/2014, che

riproduce fedelmente il corrispondente articolo della Direttiva RAAE 2 (art. 17 n. 1).

3. PRODUTTORE CON SEDE IN STATO TERZO CHE VENDE A UTILIZZATORI FINALI IN ITALIA
A tale proposito, ricordo anzitutto che ai sensi della normativa RAAE 1 è "Produttore" chi: (1) fabbrica e vende in Italia apparecchiature



recanti il suo marchio (ad es.: Electrolux che commercializza aspirapolvere “Electrolux”); (2) rivende in Italia con il proprio marchio apparecchiature prodotte da altri fornitori (ad es.: Ipermercato che commercializza con un suo marchio elettrodomestici fatti fabbricare per suo conto in Cina) (3) importa o immette per primo nel territorio nazionale apparecchiature (con marchio altrui) e ne opera la commercializzazione, anche mediante vendita a distanza (ossia l’importatore) (ad es.: Importatore italiano indipendente di lampadine Philips in Italia). A queste 3 categorie, la normativa RAEE 2, e quindi il Dlgs 49/14 che la attua, ne aggiunge una quarta: infatti, è definito “Produttore” il

venditore a distanza con sede in altro stato, ossia la persona (fisica o giuridica) che: “è stabilita in altro Stato membro dell’Unione Europea o in un paese terzo e vende sul mercato nazionale AEE mediante tecniche di comunicazione a distanza direttamente a nuclei domestici o a utilizzatori diversi dai nuclei domestici” (D. 2012/19 UE art. D.lgs 49/2014, art. 4.1.g. n°4). Pertanto, il produttore stabilito in uno stato terzo è a tutti gli effetti un Produttore ai sensi della normativa RAEE, anche se dobbiamo verificare a seconda del caso quali oneri gli sono posti in capo dalla legge. Nel caso in esame, il già citato art. 22 del D. Lgs 49/2014 stabilisce che nel caso di vendite a distanza a utilizzatori finali in Italia, i Produttori che non sono qui stabiliti devono

farsi carico, tramite un rappresentante RAEE, di tutti i correlativi oneri; ciò senza alcuna distinzione tra produttori stabiliti in uno Stato membro o in uno stato terzo. Tale obbligo è anche ribadito e chiarito nelle FQA RAEE 2 della Commissione UE (<https://www.google.it/#q=faq+weee+2012%2F19>) al n. 9.1.¹

4. PRODUTTORE CON SEDE IN STATO TERZO CHE VENDE A INTERMEDIARI COMMERCIALI CON SEDE IN ITALIA

Né la Direttiva RAEE 2 né la legge italiana di attuazione obbligano il Produttore stabilito al di fuori dell’Unione Europea, che venda gli AEE ad intermediari commerciali italiani, a farsi carico in luogo di questi ultimi dei correlativi oneri RAEE. Tuttavia, non ne è fatto neppure divieto. Infatti, come si è già ricordato, sotto la normativa RAEE 2 - seppur con riferimento alla vendite ad utilizzatori finali - la definizione di Produttore è riferita anche al produttore stabilito “... in un altro Stato membro dell’Unione europea o in un paese terzo ...” e nel corpo della legge italiana di attuazione non è dato rinvenire alcuna disposizione che possa essere interpretata nel senso di vietare al

produttore stabilito al di fuori della UE di farsi carico tramite un rappresentante RAEE degli oneri altrimenti posti a carico dei suoi acquirenti in Italia². Anzi, il già citato DM 185/2007 istitutivo del Registro RAEE, nel disciplinare le modalità di iscrizione al registro per il produttore non stabilito in Italia, non fa alcuna distinzione tra quello stabilito in un altro Stato membro oppure in uno stato terzo né sulla circostanza che la vendita si riferisca ad intermediari commerciali o utilizzatori finali in Italia. Si deve pertanto concludere che, almeno secondo la legislazione italiana, i produttori stabiliti al di fuori dell’Unione Europea che vendono AEE ad intermediari commerciali italiani possono farsi carico in luogo di questi ultimi, attraverso un rappresentante RAEE in Italia, di tutte quante le obbligazioni di cui alla normativa RAEE. Tale conclusione è in linea con gli orientamenti della Commissione UE in proposito³.

5. PRODUTTORE CON SEDE IN ITALIA CHE VENDE A UTILIZZATORI FINALI IN ALTRO STATO MEMBRO

Il Produttore con sede in Italia “... il quale vende AEE

in un altro Stato Membro dell’Unione Europea nel quale non è stabilito, deve nominare un rappresentante autorizzato presso quello stato, responsabile dell’adempimento degli obblighi ricadenti sul produttore ai sensi della disciplina dello Stato in cui è effettuata la vendita “ (D. Lgs. 49/2014 art. 30 n. 2 ; così anche l’art. 17 n. 2 della Direttiva RAEE 2). La suddetta disposizione si riferisce alla vendite agli utilizzatori finali (privati o professionali) e non a quelle agli intermediari commerciali, come chiarito dall’articolo 22 n. 1 (obblighi inerenti le vendite a distanza) e dalle FQA della Commissione sulla direttiva RAEE 2 (FQA n. 1.32, 1° capoverso). Giova ricordare che, anche se si tratta di un’obbligazione riferita a RAEE prodotti al di fuori dell’Italia, la mancata ottemperanza a tale disposizione è sanzionata con l’irrogazione in Italia di una sanzione amministrativa pecuniaria da euro 200 a euro 1.000 per ciascuna apparecchiatura immessa sul mercato estero (art. 38 n. 5).

NORMATIVA SUI RIFIUTI DI PILE E ACCUMULATORI: OBBLIGHI DEI PRODUTTORI CHE INTRODUCONO AEE IN

“Il produttore stabilito in uno stato terzo è a tutti gli effetti un produttore ai sensi della RAEE anche se bisogna verificare quali oneri gli sono posti dalla legge”.

MERCATI DIVERSI DA QUELLO IN CUI SONO STABILITI

Giova ricordare anzitutto che ai sensi della Direttiva 2013/56/UE, finalizzata a chiarire la precedente normativa, “i produttori di pile ed accumulatori si registrano soltanto una volta nello Stato membro nel cui mercato immettono per la prima volta pile ed accumulatori nell’ambito di un’attività professionale...” (D. 2013/56/UE, Allegato IV). Ciò posto, la normativa italiana (D.Lgs. 188/2008, Allegato III) stabilisce che il Produttore stabilito in altro Stato membro o in stato terzo (senza alcuna distinzione in proposito) “... si iscrive al Registro attraverso un proprio rappresentante in Italia, incaricato di tutti gli adempimenti previsti” dalla normativa di cui trattasi, che ha attuato in Italia la D. 2006/66/UE sui rifiuti di pile ed accumulatori.

1 - 9.1. Can a manufacturer or seller who is not established in any Member State be considered as a producer of EEE?

“Yes. According to Article 3(1)(f) (iv) of the new WEEE Directive, in cases where the manufacturer or other seller, established in a non-EU country, sells EEE directly to an end-user located in a Member State by means of distance

communication, this seller is considered to be the producer of that EEE and must make provisions for compliance with the Directive (e.g. register, fulfill take-back obligations, report). To illustrate this, consider the case of a company A established in a Member State (MS1) which sells EEE to one or more companies (e.g. companies X, Y) in another Member State (MS2). According to article 17(1), MS2 shall allow company A to appoint an authorised representative responsible for fulfilling the obligations of company A in MS2. This means that for the quantities that company A places on the market of MS2, the authorised representative is responsible for fulfilling the relevant obligations (e.g. registration, reporting to schemes, etc). It also means that the companies X, Y should not declare these quantities and they do not have any producer obligation concerning these quantities. If company A does not appoint an authorised representative in MS2, the companies X, Y (as producers in MS2 according to Article 3(1)(f) (iii)) are the responsible producers in that Member State. (...)”.

2 - E’ vero che l’Art. 29 n. 5 del D. Lgs 49/2014 stabilisce che l’iscrizione al registro è effettuata – secondo le modalità dell’ art. 3 del Regolamento 185/2007 - solo dal Produttore o dal suo rappresentante autorizzato ai sensi del successivo articolo 30, ed è anche vero che quest’ultima

disposizione si riferisce al rappresentante autorizzato dei soli produttori residenti in altro Stato Membro ma ciò non può portare a disattendere la definizione “ampia” di Produttore, riferita anche a quello stabilito in stato terzo, contenuta all’articolo 4.1.g.4 nonché nella corrispondente disposizione (art. 3.1.f. iv) della Direttiva 2012/19/UE, alla luce della quale va necessariamente interpretata la legge nazionale di attuazione.

3 - FQA Commissione su D. RAEE 2 “ 9.1. Do producers have the right to appoint an authorised representative, instead of establishing in a Member State? (...)

With regard to producers as defined in Article 3(1)(f)(iv), article 17(2) of the Directive states that the Member State in which they are established shall ensure that these producers appoint an authorised representative in the Member State(s) to which they sell EEE by means of distance communication while not being established in that Member State(s), in order to have somebody ensuring compliance with their obligations as producers”. “Distance sellers in the sense of Article 3(1)(f)(iv) that are established in a third country have to be registered in the Member State to which they sell EEE. Where such producers are not registered directly in the Member State that they sell to, they have to be registered through an authorised representative”.